



СПРИНТ

быстрые деньги для умных

Откройте бизнес на нашем капитале!

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ РЕГИОНОВ

РУСМИКРОФИНАНС



РУСМИКРОФИНАНС
микрофинансы. макромасштаб

Краткое описание

РУСМИКРОФИНАНС предлагает региональным предпринимателям уникальную партнерскую программу «СПРИНТ» по развитию региональной сети микрофинансовых услуг.

Первоначальный взнос: нет

Инвестиции: на усмотрение партнера
Инвестиции направлены на организацию точек приема заявок на займы и продвижение услуг в регионе

Роялти: нет
Партнер получает от 1000 руб. без НДС за каждый выданный нами заем по его заявкам.

Форма сотрудничества: Заключается агентский договор с партнером-владельцем точки. Точка продаж может быть открыта партнером с нуля или на базе его действующего бизнеса (совмещение деятельности).



СПРИНТ
быстрые деньги для умных

Схема работы

Партнер от имени РУСМИКРОФИНАНС осуществляет прием и оформление документов от физических лиц на получение микрозаймов в своем городе. Процедура оформления заявок простая, нужен компьютер, сканер, принтер и интернет.

На точке оформляется:

- Анкета (заполняет сам заемщик)
- Заявка-оферта (формируется автоматически из шаблона)
- Сканируется паспорт заемщика

Отсканированный пакет отправляется по e-мэйл в РУСМИКРОФИНАНС на рассмотрение. Заемщику ждать решения не надо - заполнил, подписал и ушел ждать СМС с решением.

Через 30-40 мин. заемщику и партнеру придет СМС с решением о выдаче. Если одобрено, то заемщику придет СМС с номером перевода, который можно получить в течение 5 дней в любом пункте системы денежных переводов ЮНИСТРИМ в регионе.

<http://geo.unistream.ru/20303/>

РУСМИКРОФИНАНС выдает свои денежные средства заемщику и самостоятельно контролирует возврат денежных средств. Партнер не несет обязательств за возврат займов, не участвует в работе с должниками.

Главной задачей партнера является обеспечение наибольшего количество заявок на заем в своих точках и качественная приемка данных от клиента (без обработки).



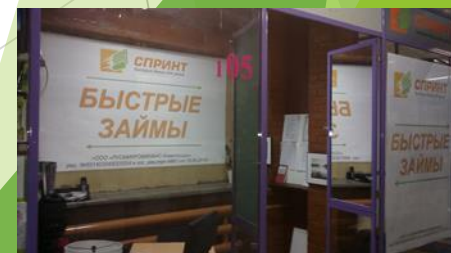
Вознаграждение партнера

На точках оформляется 2 типа займов - короткие с суммой до 30 т.р. (СПРИНТ) и займы на рефинансирование (до 3 лет, до 1 млн. руб.)

За каждую выданную заявку на заем СПРИНТ от партнера, по которой заемщик получил денежные средства, мы выплачиваем 1000 руб., если партнер работает только с нашим МФО, или 500 руб., если партнер работаете с другими МФО и /или не брендирует точку под нас.

За каждый выданный заем на рефинансирование - 2000 руб. на аналогичных условиях.

Вознаграждение рассчитывается ежемесячно, перечисляется на расчетный счет партнера.



Требования к точкам продаж

Точку продаж можно организовать на базе любой действующей розничной точки (салоны связи, ювелирка, бытовые услуги, страховки, справки и т.п.) или офиса. Достаточно выделить соответствующее место для приема заемщиков и оформления документов, и разместить промо-материалы на точке (разумным образом, в зависимости от конкретной конфигурации; сам владелец точки решает, как это будет).

Это 1 рабочее место – стол, 2 стула, компьютер, принтер, сканер (для обработки документов), интернет – в офисном, торговом или ином релевантном помещении.

В идеале – договориться с уже присутствующими точками (ремонта телефонов, продажи страховых полисов и т. п.), которые уже оснащены оргтехникой и прочим, где их сотрудник сможет принимать заявки.

Конечно, можно открывать и новые офисы продаж именно под эти услуги.

Что получает партнер:

- Рекламно-информационную продукцию на точку.
- Шаблоны документов для оформления заявок на заем.
- Обучение оформлению заявок.
- Право работать от имени и по поручению РМФ в регионе
- Право использовать торговую марку, принадлежащую РМФ, в работе по привлечению клиентов на займы (в рекламе, в оформлении точек продаж).
- Шаблоны документов для оформления заявок на кредит.



Юридическое оформление партнерства



На основании агентского договора Партнер является агентом РМФ по оказанию услуг микрокредитования физических лиц в регионе.

Работа партнера заключается в привлечении клиентов и оформлении заявок на кредит, с последующей передачей их Принципалу (РУСМИКРОФИНАНС) для выдачи займа в случае соответствия заемщика требованиям Принципала.

Партнер действует по поручению и от имени Принципала, но за свой счет.

Обязательства Партнера:

- Организовать за свой счет сеть приема заявок от потенциальных заемщиков.

Точка приема заявок – это физически организованное место личного общения заемщика и приемщика заявок, оснащенное оргтехникой (компьютер+ сканер+лазерный принтер), внешне оформленное в соответствии с требованиями Принципала, где происходит информирование потенциального клиента об услуге и заполнение документов на предоставление микрозайма.

- Предлагать условия микрокредитования, утвержденные Принципалом.
- Соблюдать Требования по оказанию услуг (сроки, формы заявок).
- Привлекать к работе Приемщиков заказов на точках и обучать их.
- Предоставлять отчетность Принципалу (перечень заемщиков).
- Пересылать оригиналы заявок по почте Принципалу.

О компании РУСМИКРОФИНАНС

<http://www.rmfinance.ru/>

Группа компаний РУСМИКРОФИНАНС на рынке с 2011 г., имеет свидетельство о регистрации МФО №1 в РФ.

Генеральный директор компании входит в Экспертный Совет по небанковским финансово-кредитным организациям, микрофинансированию и кредитной кооперации при Комитете по финансовому рынку Госдумы РФ.

Договоры будут заключаться с ООО «РУСМИКРОФИНАНС-Инвестиции», работающей с регионами РФ.



Контакты
